Formation - Pitcher efficacement son activité et entrer en relation

Apprenez à présenter rapidement et clairement votre activité, partager votre enthousiasme et susciter l'intérêt de vos interlocuteurs.

Prospection | Communication et compétences relationnelles

CODE : 2636 | Mise à jour : 18/09/2025

Objectifs

- Comprendre les enjeux du pitch professionnel
- Construire un pitch impactant
- Gérer le stress et dédramatiser l'oral
- Assumer sa prise de parole par sa posture et sa voix
- Entrer en relation et susciter l'intérêt de son interlocuteur

Contenu de la formation

Qu'est-ce qu'un Pitch ?

- A quoi ça sert ?
- Les différentes circonstances
- Les règles d'or de l'efficacité d'une prise de parole

Préparation du message

- Quelle cible ? Identifier mes interlocuteurs
- Quel objectif ? Formuler mon message clé
- Identifier la problématique des clients pour valoriser sa solution

Mise en forme du discours

- Les étapes clés du pitch
- Structurer mon message
- Présenter ses arguments (méthode APB)

Mise en situation orale et en groupe

- Posture et attitude : améliorer mon langage non verbal
- Me faire entendre et communiquer mon enthousiasme
- Assumer ma prise de parole et ma légitimité
- Oser valoriser mes compétences et mon parcours

FORMATION PRÉSENTIELLE

PUBLIC CIBLE
Tous publics

PRÉ-REQUIS
Pas de pré-requis

DURÉE
1 jour (7 heures)

SESSION INTRA
Nous consulter

GROUPE
Minimum 4 personnes
Maximum 8 personnes

Modalités pédagogiques

- Documents supports de formation projetés
- Etude de cas concrets
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation
- Jeux collaboratifs
- Jeux de rôle

Suivi, évaluation et sanction

Suivi et évaluation des résultats

- Formulaires d'évaluation de la formation
- Mises en situations
- Produit type à fabriquer

Sanction de formation

- Remise d’une attestation de formation

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Veuillez faire connaître vos besoins au plus tôt lors de nos échanges. La prise en compte d'un besoin spécifique peut nécessiter un délai pour étudier les modalités d'adaptation ou d'orientation.

Taux de satisfaction des stagiaires

Issus des évaluations de satisfaction à chaud des stagiaires.

92% (701 avis)

Taux de validation de la formation

Issus des résultats de l’atteinte des objectifs par les stagiaires (Acquis et En cours d’acquisition).

Non renseigné



Carole BIGOT

Formatrice Professionnelle Prise de Parole, Pitch, Communication interpersonnelle

Et si on apprenait à se parler ? Mieux communiquer pour mieux collaborer en équipe !

06 11 74 64 79
carolebigot@yahoo.fr

Site web : http://formation.carolebigot.fr
Facebook : https://www.facebook.com/carolebigotformation
LinkedIn : https://www.linkedin.com/in/carolebigotformatrice/

Biographie

J'ai travaillé pendant 20 ans à la production d'importantes émissions de télévision pour Canal+ et France Télévision.

Depuis 2017, je suis formatrice indépendante, titulaire du Titre Professionnel de Formateur professionnel d'adultes (RNCP).

Par des **exercices d'expression ludiques et progressifs**, de lâcher-prise et d'improvisation théâtrale, je vous accompagne, vous et vos équipes, dans toutes les **situations où la parole est un enjeu fort** : cohésion d'équipes, prise de parole en public, relations clientèle, efficacité commerciale, gestion de conflits, entretien professionnel…

J'utilise les outils et techniques de l'improvisation théâtrale, pour favoriser le lâcher-prise, l'écoute et l'expression. Je travaille aussi beaucoup sur **le collectif et la collaboration** au sein des groupes de travail.

Je propose des **formations collectives sur-mesure** aux entreprises et aux collectivités, ainsi que des **accompagnements individuels**.

Diplômes et formations

Certification DISC – Assessment – 2020

Concevoir et animer des Formation à distance – CAFOC Nantes – 2020

Facilitation en Intelligence Collective – Mindful Intelligence Nantes – 2019

Titre professionnel de Formateur Professionnel d'Adultes (RNCP) –Nantes – 2017

3ème cycle "Management des Médias & de la Communication" – Sciences Com' Nantes – 1995

Maîtrise Droit Public & Sciences Politiques – Sorbonne Paris I – 1994