

# Formation - LinkedIn - Apprenez à créer du contenu et à développer votre réseau

Optimiser votre profil sur LINKEDIN et maîtrisez votre prise de parole sur LinkedIn en créant des contenus engageants !

Réseaux sociaux

CODE : 43243 | Mise à jour : 02/02/2024

## Objectifs

- Optimiser son profil LinkedIn
- Réaliser des contenus pertinents pour toucher leur cible et recruter de nouveaux abonnés
- Analyser les performances de son profil LinkedIn

## Contenu de la formation

### Séquence 1 : Retour sur les bonnes pratiques pour un profil attractif

- Une photo qui vous avantage
- Une bannière qui vous valorise
- Un titre qui parle
- Des coordonnées complètes et cohérentes
- Des expériences qui achèvent de convaincre

### Séquence 2 : Animer son compte LinkedIn pour devenir la personne à contacter pour les créateurs d'entreprise

- Elaborer une stratégie éditoriale pertinente et organiser sa prise de parole (Planning éditorial)
- Retour sur les différents formats (vidéo, image, rédaction, carrousels ...)
- Créer des visuels percutants avec CANVA
- Poster ou planifier ses publications
- Commenter, partager, interagir de manière pertinente
- Analyser ses statistiques d'audience (KPI's)

## FORMATION MULTIMODALE

### PUBLIC CIBLE

Tous publics

### PRÉ-REQUIS

Avoir un profil LinkedIn actif, savoir se servir d'un ordinateur, avoir un ordinateur à disposition.

### DURÉE

3,5h

### SESSION INTER

500 €

Aucune session n'est actuellement programmée

### SESSION INTRA

Nous consulter

### GROUPE

Minimum 1 personne

Maximum 6 personnes

## Modalités pédagogiques

- Documents supports de formation projetés
- Etude de cas concrets
- Quiz
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation

## Suivi, évaluation et sanction

### Suivi et évaluation des résultats

- Feuille d'émargement
- Auto-positionnement
- Questions écrites ou orales (QCM, Quiz, ...)

### Sanction de formation

- Remise d'une attestation de formation

## Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Afin d'assurer l'accueil de l'ensemble des stagiaires dans de bonnes conditions, merci d'informer l'intervenant de toute situation de handicap que pourrait rencontrer un des stagiaires.

## Taux de satisfaction des stagiaires

Issus des évaluations de satisfaction à chaud des stagiaires.

0% ( avis)

## Taux de validation de la formation

Issus des résultats de l'atteinte des objectifs par les stagiaires (Acquis et En cours d'acquisition).

Non renseigné



Delphine PENGUILLY

Consultante en marketing Digital et Création de sites Internet

DP COMMUNICATION DIGITALE

Delphine PENGUILLY vous accompagne dans la création de vos emailings et de sites internet à travers des formations axées sur la pratique.



📞 06 50 80 20 95

✉️ dp@delphine-penguilly.fr

Site web : <https://delphine-penguilly.fr/>

Facebook : <https://www.facebook.com/dpenguilly>

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/delphine-penguilly/>

Instagram : [https://www.instagram.com/delphine\\_penguilly\\_web/](https://www.instagram.com/delphine_penguilly_web/)

## Biographie

Grâce à une expérience de près de 20 ans dans le domaine du marketing et de la communication, j'accompagne depuis 2021, des TPE et PME nantaises dans le développement de leur activité avec la mise en place de stratégies digitales. Titulaire d'une certification en stratégie marketing digital et en création de sites web, j'ai mené à bien un grand nombre de projets.

Mes domaines de compétence :

- Mise en place de campagnes d'emailing
- Création de sites web
- Stratégie Digitale
- Gestion des réseaux sociaux

Mes points forts :

- Un profil polyvalent
- La maîtrise des CMS WordPress, Wix, Shopify, Prestashop
- Une vision à 360° sur la conception de stratégies digitales
- Une capacité à analyser les projets dans leur ensemble tant d'un point de vue marketing que d'un point de vue commercial

Mon objectif : transmettre mes connaissances pour permettre au plus grand nombre d'être autonome dans la gestion de sa stratégie digitale !

N'hésitez pas à me faire part de vos besoins en formation

## Diplômes et formations

**Nov - Déc. 2022 - ECHOBAT DEVELOPPEMENT - Formation de formateur occasionnel**

Formation ayant pour objectif de :

- Comprendre le cadre réglementaire, administratif et les enjeux de la formation professionnelle.
- Comprendre la démarche pédagogique globale d'une action de formation.
- Savoir construire et adapter une formation en fonction du public cible.

- Comprendre et savoir concevoir une action de formation à partir de votre contenu.
- Savoir élaborer une démarche de formation se fondant sur des pédagogies actives.
- Comprendre et appréhender les différents rôles, postures du formateur.
- Savoir animer des modules de formations.
- Comprendre et savoir mettre en place des critères d'évaluation de son action de formation.

## **2020 – 2021 – NAÏAS FORMATION – Certification Directeur/trice Marketing Digital et E-commerce –**

Niveau : Obtention de la certification

### **Audit de stratégie et présence digitale d'entreprises**

- Analyse des concurrents et de leur présence digitale
- Analyse des plateformes et choix techniques de l'entreprise
- Identification des cibles de l'entreprise

### **Conception de stratégies marketing digital et e-commerce**

- Définition des objectifs de rentabilité de la stratégie marketing digital
- Répartition et priorisation des axes de la stratégie marketing digital
- Définition, pilotage, et délégation de la présence digitale d'entreprise sur les différentes plateformes
- Définition des axes et des outils de fidélisation d'entreprise

### **Développement de moyens pour la mise en œuvre de stratégies marketing digital et e-commerce**

- Sélection des ressources internes pour la mise en œuvre de stratégies digitales et e-commerce
- Sélection et contractualisation avec des prestataires
- Mise en place des moyens pour le développement des projets digitaux

### **Pilotage de la performance de stratégie marketing digital et e-commerce**

- Coordination des actions marketing digital
- Organisation de la collaboration entre les départements sur les projets transverses digitaux
- Reporting et optimisation de la performance des actions de la stratégie marketing digital via la data

## **Nov – Déc. 2020 – GRAFIPOLIS (AFIIG) – Certification en réalisation de sites internet, Marketing digital – Création de sites internet WORDPRESS**

Niveau : Obtention de la certification

### **Compétences acquises :**

- Définition d'une stratégie marketing (positionnement, ciblage, plan marketing et mise en action)
- Réalisation un cahier des charges pour la mise en place de projets de site web
- Création de sites web performants avec le CMS WordPress

- Optimisation du référencement naturel pour favoriser la visibilité de site web
- Mise en place des campagnes sur Google Ads pour atteindre les objectifs de conversion
- Construction d'une stratégie de communication efficace sur les réseaux sociaux et mise en place

## Décembre 2020 – Koena – Sensibilisation à l'accessibilité numérique

Niveau : Obtention de la certification

### Compétences acquises :

- Définir précisément ce qu'est l'accessibilité numérique et la distinguer des autres domaines connexes : ergonomie, qualité...
- Identifier les obligations légales qui leur incombent
- Décrire les étapes pour mettre en œuvre une démarche accessibilité dans une organisation
- Faire un audit rapide de l'accessibilité d'une page web
- Appliquer quelques règles de base pour produire des documents numériques accessibles

## 1998 – 2001 – BREST BUSINESS SCHOOL – Master Grande Ecole – Spécialisation commercialisation et E-Business

Niveau : Obtention du Diplôme

## 1996 – 1998 – CENTRE INTERNATIONAL D'ETUDE DES LANGUES – BTS Commerce International

Niveau : Obtention du Diplôme



### L'OUVRE-BOITES

Coopérative d'Activité et d'Emploi - Pôle formation  
20, allée de la Maison Rouge 44000 Nantes

Téléphone : 02 28 21 65 10  
Courriel : [contact@corymbe.coop](mailto:contact@corymbe.coop)

Nos CGV : [www.corymbe.coop/cgv/](http://www.corymbe.coop/cgv/)



[www.corymbe.coop](http://www.corymbe.coop)

Enregistré auprès du préfet de la Région Pays-de-la-Loire  
N° de déclaration d'activité : 52 44 04429 44  
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État