Formation - APPROVISIONNEMENTS EN PME

Maîtriser les méthodes, sécuriser les flux, optimiser les coûts d'approvisionnement.

Achats-Logistique Achats-Logistique

CODE : 86988 | Mise à jour : 27/08/2026

Objectifs

- Choisir la méthode d'approvisionnement adaptée à chaque famille d'articles.
- Calculer et paramétrer les variables clés : délai fournisseur réel, stock de sécurité, point de commande.
- Construire un plan d'approvisionnement prévisionnel sur 8 semaines
- Évaluer la fiabilité de ses fournisseurs et adapter ses paramètres en conséquence.
- Formaliser un plan d'action priorisé applicable sous 30 jours.

Contenu de la formation

Séquence 1 – Les méthodes d'approvisionnement

Recomplètement périodique, point de commande, Kanban : principes et cas d'usage PME

Critères de choix : nature des articles, variabilité de la demande, fiabilité fournisseur

Séquence 2 – Paramétrer ses approvisionnements

Délai fournisseur réel : mesure, suivi, variabilité

Incoterms et délai réel : EXW, FCA, DAP, DDP – pourquoi l'Incoterm modifie le délai à intégrer dans vos calculs

Séquence 3 – Construire son plan d'approvisionnement

Structure d'un plan appro 8 semaines : consommations, commandes en cours, prévisions

Intégrer les prévisions de vente quand elles existent (ou pas)

Séquence 4 – Cartographier ses risques d'appro

Ruptures, sur-commandes, retards fournisseurs : causes racines et détection

Plans B : fournisseurs alternatifs, stocks tampons, sourcing de proximité

FORMATION PRÉSENTIELLE

PUBLIC CIBLE
Acheteur/approvisionneur, gestionnaire de stocks avec casquette appro, ADV, planificateur

PRÉ-REQUIS
Prérequis Pratique existante des commandes fournisseurs en PME/ETI.

DURÉE
1, 2 ou 3 jours

SESSION INTRA
Nous consulter

GROUPE
Minimum 3 personnes
Maximum 10 personnes

Séquence 5 – Piloter ses fournisseurs

Indicateurs de performance fournisseur : taux de service livraison, délai réel, qualité

Scorecard fournisseur simple : construction, fréquence de revue, utilisation

Séquence 6 – Appro et RSE

Empreinte transport de ses décisions d'appro : fréquence, distance, groupage

Approvisionnement local : opportunités concrètes pour les PME de Loire-Atlantique

Premiers critères RSE fournisseur sans alourdir le process

Modalités pédagogiques

- Documents supports de formation projetés
- Etude de cas concrets
- Quiz
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation

Suivi, évaluation et sanction

Suivi et évaluation des résultats

- Feuille d'émargement
- Formulaires d'évaluation de la formation
- Auto-positionnement
- Mises en situations
- Questions écrites ou orales (QCM, Quiz, ...)

Sanction de formation

- Remise d'une attestation de formation

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Veuillez faire connaître vos besoins au plus tôt lors de nos échanges. La prise en compte d'un besoin spécifique peut nécessiter un délai pour étudier les modalités d'adaptation ou d'orientation.

Taux de satisfation des stagiaires

Issus des évaluations de satisfaction à chaud des stagiaires.

0% (avis)

Taux de validation de la formation

Issus des résultats de l'atteinte des objectifs par les stagiaires (Acquis et En cours d'acquisition).

Non renseigné



Eve VALLADON

Consultante et Formatrice - Achats & Logistique

EVA Conseil

Formatrice en achats, supply chain et logistique, forte de 25 ans d'expérience au service de la performance des PME.

0666822911
evalladon@eva-conseil.org

Site web : https://eva-conseil.org/
LinkedIn : https://www.linkedin.com/in/evevalladon/

Biographie

Après 25 ans d'expérience en achats, supply chain, logistique et contrôle de gestion, j'accompagne les PME dans l'optimisation de leurs achats et de leur chaîne logistique, en temps partagé, au sein d'EVA Conseil.

Diplômée d'EM Lyon, j'ai piloté pendant huit ans une centrale d'achats de 60M€ par an chez Sergent Major/DPAM, puis dirigé pendant cinq ans la Direction Supply-Chain de Renaud Distribution. Mon parcours m'a aussi menée au contrôle de gestion, en environnements anglophone et germanophone.

Cette double culture, opérationnelle et financière, est ma marque de fabrique : j'aide les dirigeants de PME à identifier les leviers de rentabilité et à fluidifier leurs opérations. J'ai créé des modules de formation Achats, Stocks et Logistique pour aider les équipes à monter en compétence grâce à mon expérience terrain.

Diplômes et formations

EM Lyon